

# BTS Commerce International

Le titulaire du **BTS Commerce International** contribue au **développement international durable de l'entreprise** par la commercialisation de biens et/ou de services sur les **marchés étrangers** et l'optimisation des achats dans un **contexte de mondialisation**.

Il est chargé de mettre en œuvre les choix stratégiques et de coordonner les opérations internationales entre les différentes fonctions de l'entreprise et/ou les partenaires extérieurs.

Grâce à son travail d'analyse et de remontées d'informations, il permet à l'entreprise de réagir aux évolutions de son environnement.

Il doit mener une veille permanente pour collecter des informations sur les marchés étrangers afin de préparer les décisions commerciales. Il prospecte à l'achat et à la vente, élabore des offres adaptées, vend et participe au processus de négociation à l'achat.

Il assure le suivi administratif et commercial des ventes et des achats et coordonne les services supports et les prestataires extérieurs. Il exerce l'ensemble de ces missions dans un contexte pluriculturel.

## Votre cursus

Les études se déroulent sur deux années scolaires suivant le programme officiel élaboré par l'Education Nationale.

## Les grands axes de formation

### Des connaissances générales

- Culture générale et expression
- Langues vivantes étrangères
- Economie
- Droit
- Management des entreprises

### Des connaissances professionnelles

- Etudes et veille commerciales internationales
- Informatique commerciale
- Prospection et suivi de clientèle
- Communication et management interculturel
- Négociation vente et négociation vente en LVE
- Gestion des opérations d'import-export

## Formule "Cours et Stage" ou "Alternance"

Ce cursus peut se suivre au choix par la **voie de la formation initiale** (statut étudiant) **ou par la voie de l'alternance** (statut apprenti).

## Pour plus d'informations

<https://www.clotilde.org/>



## Après l'obtention du diplôme qui délivre 120 ECTS

Vous aurez la possibilité d'entrer dans la vie active avec d'importantes possibilités d'évolution de carrière :

- Assistant Administration des Ventes
- Assistant Import

Avec une évolution vers des postes à responsabilités :

- Responsable Administration des Ventes
- Responsable Logistique
- Directeur des Achats Internationaux
- Chef de produit à l'international
- Assistant Achat Internationaux
- Assistant Commercial Export

## Cursus complémentaire et Poursuite d'études - En interne

- Prépa Intégrée aux Concours ESC
- Organisation et management de l'événement
- Economie Sociale et Solidaire

## Programme

### Enseignements généraux

- Culture générale et expression
- Langue vivante 1
- Langue vivante 2
- Droit
- Management des entreprises
- Economie
- Etudes et veille des marchés étrangers
- Informatique commerciales
- Prospection et suivi de clientèle
- Communication et management interculturels
- Négociation vente
- Négociation vente en langue vivante étrangère
- Gestion des opérations d'import-export

### Options

- Langue vivante 3
- Aide au partenariat et à la mobilité

### Expérience professionnelle

**Stage en entreprise : 8 semaines** en première année dont **4 à l'étranger** et **4 semaines** en deuxième année  
**OU**

**Alternance :** Hebdomadaire avec 2 jours en formation et 3 jours en entreprise